



**LA FORMACIÓN ES LA CLAVE
DEL ÉXITO**

Guía del Curso

Especialista en Contrato de Compraventa de Vehículos

Modalidad de realización del curso: [Online](#)

Titulación: [Diploma acreditativo con las horas del curso](#)

OBJETIVOS

El contrato de compraventa en el mundo de los vehículos es algo que toda persona debe de conocer, ya que es muy posible que alguna vez en la vida nos veamos obligados a realizar uno, ya sea para la compra de un vehículo de segunda mano a profesionales o particulares, o para venderlo. El presente curso de Especialista en Contrato de Compraventa de Vehículos le proporcionará la formación necesaria para poder realizar contratos de compraventa y conocer todos los detalles de los mismos.

CONTENIDOS

UNIDAD DIDÁCTICA 1. EL CONTRATO DE COMPRAVENTA DE VEHÍCULO NUEVO

1. El argumentario de ventas
2. - Información del producto al profesional de la venta
3. - El argumentario del fabricante
4. - Selección de argumentos de venta
5. Contrato de compraventa
6. - Elementos materiales del contrato de compraventa

7. - Elementos personales del contrato de compraventa
8. - Obligaciones que genera el contrato de compraventa
9. Extinción del contrato de compraventa

UNIDAD DIDÁCTICA 2. EL CONTRATO DE COMPRAVENTA DE VEHÍCULO USADO

1. Preparación de la venta
2. - Conocimiento del producto
3. - Conocimiento del cliente
4. Contrato de compraventa de un coche de segunda mano
5. Gastos en la compraventa de un coche usado

UNIDAD DIDÁCTICA 3. EL CONTRATO DE COMPRAVENTA DE VEHÍCULOS ENTRE PARTICULARES

1. Contrato de compraventa: concepto, caracteres y elementos
2. - La traslación del dominio
3. Contrato de compraventa de vehículo usado entre particulares
4. Contrato de arras o señal
5. - Tipo de contrato de arras o señal
6. Promesa de compra y venta

UNIDAD DIDÁCTICA 4. CONTRATO DE COMPRAVENTA: COCHE

1. El automóvil
2. Modelo de contrato de compraventa: coche
3. - Contrato de compraventa del coche
4. Tipos de venta
5. - La venta presencial y no presencial: similitudes y diferencias
6. - La venta fría
7. - La venta en establecimientos
8. - La venta sin establecimiento

UNIDAD DIDÁCTICA 5. CONTRATO DE COMPRAVENTA: MOTO

1. Moto
2. Modelo de contrato de compraventa: moto
3. - Contrato de compraventa de la moto
4. El proceso de decisión de compra

UNIDAD DIDÁCTICA 6. CONTRATO DE COMPRAVENTA: CICLOMOTOR

1. Ciclomotor
2. Modelo de contrato de compraventa: ciclomotor
3. - Contrato de compraventa del ciclomotor
4. Contrato de seguro
5. - Clasificación de los contratos de seguros

UNIDAD DIDÁCTICA 7. CONTRATO DE COMPRAVENTA: CARAVANA

1. Caravana
2. Modelo de contrato de compraventa: caravana
3. - Contrato de compraventa de la caravana
4. Técnicas de persuasión a la compra
5. Ventas cruzadas
6. - Ventas adicionales
7. - Ventas sustitutivas

UNIDAD DIDÁCTICA 8. CONTRATO DE COMPRAVENTA: BICICLETA

1. Bicicletas convencionales: partes
2. - Asiento
3. - Cuadro
4. - Rueda
5. - Tren delantero
6. - Pedal y biela

7. Bicicletas eléctricas: partes
8. Modelo de contrato de compraventa: bicicleta
9. - Contrato de compraventa de una bicicleta
10. Argumentación comercial
11. - Tipos y formas de argumentos
12. - Tipos y forma de objeciones
13. Técnicas para la refutación de objeciones

UNIDAD DIDÁCTICA 9. CONTRATO DE COMPRAVENTA: REMOLQUE

1. Remolque
2. Modelo de contrato de compraventa: remolque
3. - Contrato de compraventa de un remolque
4. Las relaciones comerciales
5. - Fidelización de clientes. Concepto y ventajas
6. - Relaciones con el cliente y calidad del servicio: clientes prescriptores
7. - Servicios post-venta

UNIDAD DIDÁCTICA 10. CONTRATO DE COMPRAVENTA: OTROS VEHÍCULOS

1. Camiones
2. Modelo de contrato de compraventa de camiones
3. - Contrato de compraventa de camiones
4. Tractores
5. Modelo de contrato de compraventa de tractores
6. - Contrato de compraventa de tractores



C/ San Lorenzo 2 - 2
29001 Málaga



Tlf: 952 215 476
Fax: 951 987 941



www.academiaintegral.com.es
E-mail: info@academiaintegral.com.es