



**LA FORMACIÓN ES LA CLAVE
DEL ÉXITO**

Guía del Curso

COMT080PO SELECCIÓN Y FORMACIÓN DEL EQUIPO COMERCIAL

Modalidad de realización del curso: [A distancia y Online](#)

Titulación: [Diploma acreditativo con las horas del curso](#)

OBJETIVOS

Este Curso COMT080PO SELECCIÓN Y FORMACIÓN DEL EQUIPO COMERCIAL le ofrece una formación especializada en la materia dentro de la Familia Profesional de Comercio y marketing. Con este CURSO COMT080PO SELECCIÓN Y FORMACIÓN DEL EQUIPO COMERCIAL el alumno será capaz de Adquirir conocimientos referentes a los procesos para configurar un equipo comercial, incluyendo la selección, la formación y el diseño de planes de carrera.

CONTENIDOS

UNIDAD DIDÁCTICA 1. EL EQUIPO COMERCIAL DENTRO DE LA EMPRESA

1. Organigrama de la empresa
2. Gestión del Equipo comercial o fuerza de ventas
3. Descripción de los puestos de trabajo
4. Profesiograma de los puestos de trabajo
5. Planes de carrera

UNIDAD DIDÁCTICA 2. SELECCIÓN DEL EQUIPO COMERCIAL

1. Clasificación de las candidaturas
2. Selección de curriculums
3. Estrategias y tipos de entrevistas
4. Análisis de los candidatos
5. Comprobación de referencias

UNIDAD DIDÁCTICA 3. FORMACIÓN DEL EQUIPO COMERCIAL

1. Plan de formación del departamento comercial
2. Formación en captación
3. Formación en fidelización
4. Formación en recursos para el trato con clientes



C/ San Lorenzo 2 - 2
29001 Málaga



Tlf: 952 215 476
Fax: 951 987 941



www.academiaintegral.com.es
E-mail: info@academiaintegral.com.es